

この保険が、誰かの ありがとうになる。



京都の総合保険代理店
SM エスアールエム

エスアールエムの特長

エスアールエムの
特長を
紹介するよ♪



01

地域に根差した安心の実績



私たちエスアールエムは、京都を拠点に長年にわたり地域のお客様とともに歩んできた保険代理店です。地元の個人のお客様から法人企業様まで、幅広いニーズに応えてきた豊富な実績があります。地域性を深く理解した私たちだからこそ、ライフスタイルや事業環境にそくした最適なご提案が可能です。保険は万が一のときにこそ、その価値が問われるもの。だからこそ「いつでも相談できる、すぐ動いてくれる、信頼できる人が近くにいる」ことが何よりも大切だと私たちは考えています。これからも地域に根ざし、顔の見える関係を大切にしたサポートを続けてまいります。

02

お客様本位のご提案



保険は「売るもの」ではなく、「心配事に寄り添い設計するもの」だと私たちは考えます。だからこそ、じっくりお客様の声を聞くところからスタートします。「何に困っておられるのか」「どんな人生を描いておられるのか」。その想いに寄り添いながら、フラットな視点で複数の保険会社の商品を組み合わせ、最適なプランをご提案します。また、福祉や建設といった社会性の高い分野においては、法改正や業界特有のリスク構造に精通したうえで、業界特化型のご提案にも力を入れています。長年の経験と事例蓄積をもとに、一人ひとりに合わせた設計、それが私たちが誇る“オーダーメイドの保険提案”です。

03

事故対応も迅速・丁寧に



万が一事故やトラブルが発生した際、最も不安なのは「どうすればいいのか分からない」ことです。そんなときこそ、私たちの出番です。エスアールエムでは、事故発生時の受付から保険会社とのやりとり、修理・代車手配や今後のアドバイスに至るまで、代理店としてできる限りの対応を迅速かつ丁寧に行います。ときにはお客様の代わりに保険会社へ連絡を入れたり、必要書類の取りまとめをお手伝いしたりすることも。保険に詳しくないお客様にも分かりやすく、安心していただけるよう心がけています。「困ったときにすぐ動いてくれる」という信頼こそ、私たちが最も大切にしている価値のひとつです。

04

アフターフォローこそ大切に



保険は契約して終わりではありません。ライフステージの変化や事業の拡大、法改正などに伴い、必要な補償も変化していきます。だからこそ、私たちはご契約後のアフターフォローを特に大切にしています。定期的なご連絡や情報提供に加え、「最近こういうことがあって…」といった何気ないご相談にも丁寧にお応えし、必要に応じて内容の見直しをご提案します。「あのとき相談しておいてよかった」と思っていただけるような、小さな気づきと対応の積み重ねが、信頼関係を育むと私たちは信じています。

いつでも相談できるパートナーとして、長く寄り添える存在を目指しています。

05

各種セミナーや相続のご相談も



エスアールエムでは、保険に関することだけでなく、暮らしや事業に関わるお悩みや不安にも幅広くお応えしています。たとえば相続や事業承継、資産形成などのテーマで、定期的にセミナーや個別相談を実施。専門家とも連携しながら、「難しい」「分かりにくい」を「理解できた」「相談してよかったです」に変えるお手伝いをしています。特に相続は、ご家族の想いをつなぐ大切なプロセス。保険を活用した円滑な相続対策や、争いを未然に防ぐための準備など、お客様に寄り添ったご提案を心がけています。「何かあったときにまず相談したい」と思っていただけるような信頼づくりを、これからも大切にしていきます。

セミナーテーマ事例 ▶ 相続対策 NISA 事業承継 交通安全講習 など

法人のお客様へ

経営に寄り添うパートナーとして

企業の創業から成長、転機、承継まで… その傍らで伴走できる「相談パートナー」を目指します。経営者の想いや課題に真摯に向き合い、最適なリスク対策を一緒に考えます。財物や賠償リスクなどの損保提案に加え、経営者や従業員の方が一に備える生命保険もご提案可能。

事業継続・承継・福利厚生まで、一括してご相談いただけます。

・ 様々なビジネスのリスクに対応・



事業主・従業員の
ケガ・病気の補償



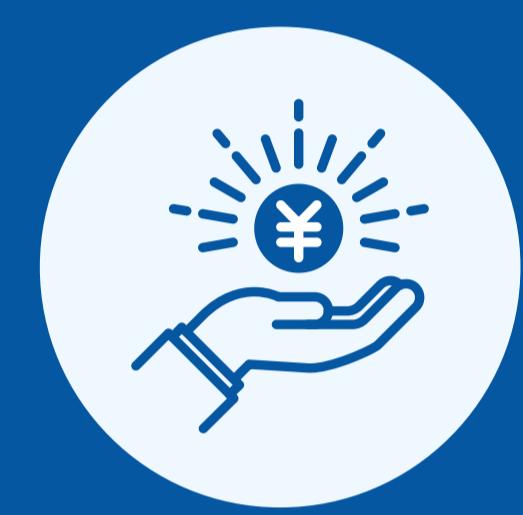
従業員からの
訴訟リスク補償



事業主・従業員の
死亡・弔慰金補償



事業の
借入金対策



退職金
積立制度補償



情報漏洩・サイバー
攻撃に対する補償



事業の
賠償責任補償



事業で使う
自動車事故の補償



事務所・商品・
設備什器の補償



福祉・建設分野に特化した専門チーム

エスアールエムには「福祉」と「建設」に特化した専任チームがあり、業界特有のリスクを熟知しています。
法改正・制度変更にも対応し、現場に根差した保険設計を行います。



会社概要

創業	1983年11月1日
設立	1990年8月31日
資本金	10,000,000円
決算期	9月
役員	代表取締役：橋本 珠美 常務取締役：塚田 秀和
社員総数	18名（グループ会社全体）
グループ会社	株式会社ユメコム 株式会社オートサポートサービス
取引銀行	●京都銀行 三条支店 ●京都信用金庫 七条支店 ●京都中央信用金庫 堀川支店
事業内容	損害保険代理業・生命保険の募集に関する業務

取扱保険会社

● 損害保険会社

- ・三井住友海上火災保険株式会社
- ・東京海上日動火災保険株式会社
- ・損害保険ジャパン株式会社
- ・AIG損害保険株式会社
- ・あいおいニッセイ同和損害保険株式会社

● 生命保険会社

- ・メットライフ生命保険株式会社
- ・日本生命保険相互会社
- ・ソニー生命保険株式会社
- ・東京海上日動あんしん生命保険株式会社
- ・三井住友海上あいおい生命保険株式会社
- ・SOMPO ひまわり生命保険株式会社
- ・エヌエヌ生命保険株式会社
- ・オリックス生命保険株式会社
- ・はなさく生命保険株式会社

京都の総合保険代理店

SRMエスアールエム

お問い合わせ

• • • • •



075-255-0881 (代表)

受付時間

月～土 9:00～18:00
※日・祝・年末年始は除く



〒604-8151

京都市中京区蛸薬師通烏丸西入橋弁慶町227 第12長谷ビル6F-A



HPはこちら



<https://srm-net.co.jp/>